

A közbeszerzés világával még a 2003-as Kbt. idején találkoztam először ajánlattevői oldalon, amikor egy rövid ideig a nettó 2 millió Ft-os nemzeti értékhatár miatt jelentősen megnőtt a közbeszerzések száma. Alapvetően ebben az időszakban még településtervezéssel foglalkoztam, de a terület és a jogszabályi keretek már ekkor felkeltették az érdeklődésemet.

2008 és 2011 között a Közép-Magyarországi Operatív Program Közreműködő Szervezetének (KSZ) feladatait ellátó Pro Regio Nonprofit Közhasznú Kft.-nél dolgoztam, ahol is ebben az időben az európai uniós pályázatokból megvalósuló beszerzések közbeszerzési eljárásainak ellenőrzését – a kialakuló KFF gyakorlat mellett – még nagyrészt a KSZ munkatársak látták el. Ekkor volt lehetőségem részleteiben is megismerkedni az akkori törvénnyel, a vonatkozó szabályokkal, és szerettem bele ebbe a területbe.

A közbeszerzési referensi képzést 2011-ben kezdtem el, és annak befejezése után 2012-től egy pályázati író cég ügyvezetőjeként már a gyakorlatban is részt vettem közbeszerzési eljárások lebonyolításában. A szakma kis és nagy titkainak megismerését Kalapos Attila kollégámnak köszönhetem, akivel 2015 óta egy kis cégben közösen bonyolítunk eljárásokat, illetve veszünk részt ajánlattevői oldalon is közbeszerzésekben.

Hivatalos közbeszerzési tanácsadóként, majd felelős akkreditált közbeszerzési szaktanácsadóként a folyamatos tanulást és megújulást kiemelten fontosnak tartom, ezért folyamatosan veszek részt konferenciákon, szakmai továbbképzéseken, olvasom a közbeszerzés területén elérhető szakmai anyagokat.

E mellett a Pázmány Péter Katolikus Egyetemen először jogi szakokleveles gazdasági szakember, majd jogi szakokleveles közbeszerzési referens végzettséget szereztem, az ott szerzett tudás nagy segítséget jelent a munkában tekintve, hogy nem jogászként, hanem alapvetően mérnökként, mérnöki hozzáállással végzem a munkámat.

Jelenleg a Perfekt-Tender Kft. keretein belül folytatunk le kollégáimmal együtt jelentős számú eljárást minden évben, legyen szó több milliárdos építési beruházásról vagy éppen rakétaelhárító rendszer beszerzéséről.

Az ember hibázik, de büszke vagyok arra, hogy az ügyfeleinknek elmondhatjuk, hogy a törvényi és adott esetben az ellenőrzési szabályok és gyakorlatok betartását maximálisan szem előtt tartva az eljárásaink 99%-a szabályosan és törvényesen zárul. Az 1% pedig az emberi tényező, illetve a folyamatosan változó gyakorlat, amely egyben megnehezíti, de meg is szépíti ezt a szakmát.